

TREINAMENTOS DISPONÍVEIS

Para mais informações, favor enviar e-mail para: micheljasper@webjasper.com.br

ID	NOME DO TREINAMENTO	DESCRIÇÃO DO TREINAMENTO
1	EFICIÊNCIA NA REPOSIÇÃO DE LOJA	Treinamento completo de reposição, onde são apresentados todos os processos de loja e funções dos fornecedores. São apresentadas rotinas para uma boa apresentação de loja, seguindo a seguinte ordem: reposição, precificação, pontos extras, organização de depósito e controle de validade.
2	INTRODUÇÃO AO VAREJO	Este treinamento é EXCLUSIVO para novos colaboradores e nele é apresentado todo o universo da loja, as funções de cada colaborador e o funcionamento do sistema de varejo supermercado.
3	PREÇO CERTO, LUCRO CERTO	Treinamento voltado para a precificação de loja com rotinas básicas para manter a precificada. Neste treinamento são apresentadas também técnicas de merchandising utilizando a precificação e cartazamento corretos.
4	VENCIDOS NUNCA MAIS	Treinamento voltado para controle de validade, nele são apresentados os principais controles de loja como planilhas, organização de gôndolas PVPS e rotinas de controle de validade.
5	PREVENÇÃO DE PERDAS	Treinamento voltado para prevenção de perdas, onde são apresentados os controles internos de validade, organização de loja para inventário, organização de trocas, manuseio de mercadorias e prevenção de perdas no depósito.
6	MERCHANDISING DE LOJA	Treinamento com foco em técnicas de exposição diferenciadas como cross extras e tira cross, utilização de expositores, ilhas e pontas. Neste treinamento é apresentada a principal função do merchandising no varejo, de forma técnica.
7	LAYOUT DE LOJA	Treinamento voltado para exposição de mercadorias na gôndola. São apresentados os modelos de layout e aplicação do Planograma em loja: neste treinamento ensina-se a trabalhar com as rupturas durante a exposição e montagem do layout. PARTE PRÁTICA EM CHÃO DE LOJA.
8	OPERAÇÃO DEPÓSITO	Treinamento voltado para operação de organização do depósito, separação por categoria, controle de datas, conferência, excessos e rupturas, trocas e identificação.
9	CARTAZISTA EXPERT	Treinamento exclusivo para cartazista, com foco em operação e rotina de loja. São apresentadas todas as rotinas operacionais do cartazista, e as técnicas de merchandising e cartazamento.
10	OPERAÇÃO BAZAR	Treinamento exclusivo para repositor de bazar com foco em organização e exposição dos produtos em loja. Neste treinamento realiza-se uma organização em todo o bazar.
11	ATENDIMENTO MERCEARIA	Treinamento de atendimento em mercearia, com exemplos práticos e vídeos. Neste treinamento é ensinada a importância do bom atendimento. PARTE PRÁTICA EM CHÃO DE LOJA.
12	CONTROLE PROMOTORES	Treinamento com foco nos promotores de loja. Neste treinamento são apresentadas as funções e atribuições dos promotores, assim como as rotinas de controle interno e as normas de trabalho.
13	EXPOSIÇÃO DE VINHOS	Treinamento de exposição e conhecimento de produto com foco em layout e técnicas de exposição. Apresentamos a importância do setor e o crescimento de sua participação no mercado atual.
14	EXPOSIÇÕES PRODUTOS FUNCIONAIS	Treinamento de exposição e conhecimento de produto, com foco em layout e técnicas de exposição. Apresentamos a importância do setor e o crescimento de sua participação no mercado atual.
15	ATACAREJO & ATACADO	Treinamento exclusivo para lojas de atacarejo e atacado, com foco em exposição e layout de packs e venda em volume.

16	GESTÃO DE FRIOS E LATICÍNIOS	Treinamento de gestão de frios e laticínios, com foco em exposição, manuseio, corte, prevenção de perdas e armazenamento.
17	GERENCIAMENTO DE CATEGORIAS	Gerenciamento de categorias em chão de loja, rentabilizando a loja com exposição e gestão adequadas de produtos e técnicas de como aumentar a margem e o ticket médio da loja.
18	TENDÊNCIAS DO VAREJO ALIMENTAR	Tendências e hábitos de consumo: como o mercado vem mudando atualmente e como sua empresa deve se preparar para entrar nas novas tendências tecnológicas e de gestão de pessoas.
19	DICÇÃO, DESINIBIÇÃO E ORATÓRIA	Neste treinamento, com foco em otimização de resultados, ensinamos a equipe a melhorar suas habilidades de comunicação em público, como dicção, desinibição e oratória.
20	GESTÃO DE ESTOQUES / COMPRAS	Aprenda a gerir e trabalhar com o estoque mais assertivo, melhorando os processos de controle e gestão, tanto na compra como no giro da mercadoria.
21	COMO SER CAMPEÃO EM VENDAS	Treinamento com foco em técnicas exclusivas de vendas baseadas em um método de atendimento próprio.
22	EMPACOTADOR EFICIENTE	Como transformar sua equipe de empacotadores em campeões de atendimento e produtividade: rotinas básicas do dia a dia e técnicas de organização.
23	ENTENDER PARA ATENDER	Cliente Alvo e Nicho. Conhecer as dores do cliente e dar o remédio certo, atendimento personalizado e como se diferenciar da concorrência.
24	GESTÃO DE FRENTE DE CAIXA	Neste treinamento sua equipe vai aprender a atender e agir de forma mais eficiente e produtiva, ensinamos a criar indicadores de gestão de tempo e produtividade.
25	GESTÃO EM PERECÍVEIS	Treinamento com foco em perecíveis em geral: atendimento, organização, exposição e armazenamento de estoque.
26	PREVENÇÃO DE PERDAS EM PERECÍVEIS	Treinamento para evitar perdas no setor de perecíveis em geral, controle de estoque e gestão de compras, passando por manipulação e exposição com foco em loss prevention.
27	CORTE E EXPOSIÇÃO DE QUEIJOS	Corte e exposição de queijos de forma correta com foco em apresentação e prevenção de perdas.
28	GESTÃO DE PADARIA	Treinamento básico de padaria com foco em qualidade, exposição, prevenção de perdas, armazenamento e gestão geral do setor. PARTE PRÁTICA CONTA COM RESPONSÁVEL TÉCNICO.
29	GESTÃO DE AÇOUGUE	Treinamento básico de açougue com foco em qualidade, exposição, prevenção de perdas, armazenamento e gestão geral do setor. PARTE PRÁTICA CONTA COM RESPONSÁVEL TÉCNICO.
30	GESTÃO DE FLV	Treinamento básico de FLV com foco em qualidade, exposição, prevenção de perdas, armazenamento e gestão geral do setor. PARTE PRÁTICA CONTA COM RESPONSÁVEL TÉCNICO.
31	SEJA LÍDER	Treinamento com foco em desenvolver habilidades de liderança através de gestão de conflitos, com dinâmicas próprias e exclusivas.
32	EQUIPE DE RESULTADOS	Treinamento com foco em motivação de equipe, com vídeos e conteúdos exclusivos, focados em otimização de resultados e aumento da produtividade.
33	8 ATITUDES DE UM CAMPEÃO	Treinamento com metodologia exclusiva com foco em motivação de equipe.
34	MÉTODO DE ATENDIMENTO	Criação de um método de atendimento exclusivo e sob medida para seu negócio, com foco em atendimento e gestão de processos.

35	ÁRVORE DE PROCESSOS	Treinamento criado em PREZI para apresentar a empresa e seus processos a novos colaboradores. Treinamento montado com base no cenário da empresa contratante.
36	GESTÃO DE TEMPO	Aprenda a gerenciar seu tempo de forma eficiente e transforme sua vida profissional e pessoal, deixando sua equipe mais produtiva e motivada.
37	EXCEL BÁSICO / INTERMEDIÁRIO	Noções básicas e intermediárias para funcionários administrativos e gestores: aprenda a criar planilhas de controle e realizar as operações mais utilizadas hoje no mercado. INCLUI APOSTILA COMPLETA.
38	MONTAGEM DE APRESENTAÇÕES	Monte apresentações encantadoras: aprenda a montar animações e planilhas de resultado diretamente no Power Point. INCLUI APOSTILA COMPLETA E BANCO DE IMAGENS COM MAIS DE 1.000 FOTOS EM HD.
39	APRESENTAÇÃO EM PREZI	Aprenda a utilizar essa ferramenta fantástica que vai inovar suas apresentações: crie apresentações interativas, diferenciadas e impactantes . INCLUI APOSTILA COMPLETA E BANCO DE IMAGENS COM MAIS DE 1.000 FOTOS EM HD.
40	FORMANDO MULTIPLICADOR	Curso para formação de multiplicadores e novos gestores. Curso completo na área selecionada, com diversos módulos de treinamento e metodologia exclusiva.
41	LIDERANÇA CHÃO DE LOJA	Treinamento exclusivo para LIDERANÇA, onde é feito o acompanhamento durante um dia, com o líder, revisando toda a sua rotina e a operação de loja. Este treinamento revisa 100% a operação da loja.
42	LIDERANÇA RELATÓRIOS DE LOJA	Treinamento exclusivo para LIDERANÇA onde é feito o acompanhamento durante um dia, com o líder, ensinando-o a utilizar os principais relatórios de análise da empresa.
43	LIDERANÇA OPERAÇÃO DE LOJA	Treinamento exclusivo para LIDERANÇA sobre operação básica de loja, onde são revisados todos os processos operacionais de forma didática e simples: neste treinamento são apresentados os números de cada filial que está participando do treinamento.
44	LIDERANÇA OPERAÇÃO DEPÓSITO	Treinamento exclusivo para LIDERANÇA sobre operação de depósito com foco em organização e controles internos.
45	LIDERANÇA MERCHANDISING	Treinamento avançado de merchandising de loja, com técnicas de exposição e organização de loja, treinamento técnico e com foco em vendas por impulso.
46	FINANÇAS EM DIA - DRE	Estruturação e análise de relatórios gerenciais. Indicadores financeiros: o que significa cada número e plano de contas.
47	FINANÇAS EM DIA - FLUXO DE CAIXA	Organização, análise, prazos de pagamento e recebimento, organização de recebíveis, controle de recebíveis e controle de cartões de crédito.
48	FINANÇAS EM DIA - INVESTIMENTOS	Capital de giro, onde investir, melhores investimentos a se aplicar, como aumentar a rentabilidade do seu capital.
49	O QUE COMPRAR, QUANDO COMPRAR	Análise de compras, mínimo e máximo, controle e metas de compras. O que comprar e como comprar corretamente.
50	SUA LOJA AUTO GERENCIÁVEL	Processo POP / PAP. Desenvolvimento, como criar, como aplicar na sua loja. Benefícios para a loja e para o colaborador.
51	MARKETING DIGITAL APLICADO AO VAREJO: OU VOCÊ TEM OU ESTARÁ MORTO!	Mídias, formas de interação, como utilizar as formas de interagir, público alvo, dores, remédio na medida certa.

52	PREÇO CERTO, LUCRO ALTO	Markup e precificação. Conta de padeiro. Como utilizar o Markup. Como agregar valor ao produto para melhorar a percepção do cliente.
53	PASSO A PASSO PARA VIRAR UM LÍDER NO VAREJO	O que não é ser líder, quais as características de um líder, e a trajetória de um líder. Seja uma referência, resolva problemas.
54	NÃO VENDA, ENCANTE	Como se portar, como atender, quais as características de um bom vendedor. Entregue valor Foco para atendimento frente de caixa e setores da loja.
55	ESTOQUE PADRONIZADO	Layout de estoque, fluxo de entrada e saída de mercadoria, sistema PVPS, FIFO, PEPS, mapeamento por setores, processos de conferência e recebimento.

TREINAMENTO PERSONALIZADO

Monte seu treinamento personalizado: basta selecionar até 3 módulos acima, que montamos um treinamento ou workshop personalizado para sua empresa e equipe.

Para saber mais, entre em contato conosco e solicite um orçamento.

MATERIAL DE APOIO

- ✓ APRESENTAÇÃO EM POWERPOINT OU PREZI
- ✓ METODOLOGIA E FERRAMENTAS CONFORME O TEMA;
- ✓ TRABALHO INDIVIDUAL E EM GRUPO;
- ✓ DINÂMICAS PERSONALIZADAS;
- ✓ SUPORTE VIA NET PÓS TREINAMENTO E VÍDEOAULA;
- ✓ TODOS OS PARTICIPANTES RECEBEM MATERIAL DIDÁTICO ILUSTRADO E APOSTILA;
- ✓ TODOS OS PARTICIPANTES RECEBEM UM CERTIFICADO EXCLUSIVO E NOMINAL;
- ✓ TODOS OS PARTICIPANTES RECEBEM O MATERIAL TANTO FÍSICO COMO ONLINE;
- ✓ TODOS OS TREINAMENTOS POSSUEM VÍDEOS.